

Descriptif

Il est responsable de la gestion et du développement d'une agence bancaire. Il manage une équipe, établit les plannings et fixe les objectifs par collaborateur. Il prend en charge un portefeuille clients « grands comptes » et entretient des relations. Il veille au bon fonctionnement de son agence et assure le respect de la réglementation bancaire.

Il établit les reportings pour sa hiérarchie et rédige les rapports d'activité.

OBJECTIFS

- En vue de cette formation, le candidat doit maîtriser les fonctions qui lui sont confiées à savoir :
 - Maîtriser la réglementation bancaire, juridique et fiscale
 - Maîtriser les techniques de financement et détecter les risques financiers (fraude fiscale, blanchiment...)
 - Maîtriser les techniques de négociation commerciale, de vente et de prospection
 - Rédiger les rapports d'activité
 - Conseiller la clientèle en termes d'investissement et de placement
 - Développer le sens d'initiative et de prise de décisions

Lieu :

Les locaux de l'EMBCI

Pré-requis :

- Diplôme en économie, comptabilité, gestion ou commerce
- Connaissances de base en comptabilité en banque et en finance

Prix de la formation :

9000 DH (payable à l'inscription)

Durée :

3 mois

Volume horaire :

72 heures

Intervenants :

Formation dispensée par des experts-métiers
Remise d'un certificat de fin de formation

Stage :

2 mois au sein d'une Agence bancaire
+ Encadrement assuré par l'Etablissement

Débouchés :

- Chargé de clientèle Particuliers-Professionnels
- Chargé de clientèle-Entreprises
- Chef d'agence bancaire

Pourquoi choisir ce métier ?

1

Plan de carrière en constante évolution

2

Fonctions très recherchées par les banques

4

Ouverture sur d'autres métiers en dehors du secteur bancaire :
DAF / Conseiller / Entrepreneuriat

3

Opportunités d'évolution auprès de la concurrence